Negociando Acuerdos de Impacto y Distribución de Beneficios para los Pueblos Indígenas y las Comunidades Locales
Programa del curso

Descripción del curso

Este curso, desarrollado en el marco de la Iniciativa de Conservación Inclusiva (ICI), tiene como objetivo fortalecer las capacidades de los Pueblos Indígenas y las comunidades locales para participar en procesos de negociación relacionados con la tierra, los recursos naturales y las iniciativas de conservación.

El curso proporciona una comprensión integral de los Acuerdos de Impacto y Distribución de Beneficios (IBAs, por sus siglas en inglés), los marcos jurídicos y normativos relevantes, así como herramientas prácticas para apoyar negociaciones informadas, equitativas y basadas en derechos.

Objetivos de aprendizaje

Al finalizar el curso, los participantes podrán:

- Definir conceptos clave en las negociaciones indígenas, incluidos los Acuerdos de Impacto y Distribución de Beneficios (IBAs), la negociación distributiva vs. integradora y el CLPI/FPIC
- Identificar y aplicar marcos jurídicos internacionales relevantes que protegen los derechos de los Pueblos Indígenas y las comunidades locales
- Evaluar los contextos legales nacionales y locales y sus implicaciones para las negociaciones
- Organizar y fortalecer la unidad comunitaria, la gobernanza y las alianzas estratégicas en preparación para las negociaciones
- Evaluar las Evaluaciones de Impacto Ambiental y Social (EIAS/ESIA) e influir en sus procesos para proteger los intereses de la comunidad
- Reconocer y responder a tácticas comunes de negociación, incluidas la intimidación y las estrategias de “divide y vencerás”
- Analizar diferentes tipos de acuerdos y esquemas de pago, e identificar señales de alerta de condiciones injustas
- Diseñar sistemas de monitoreo para garantizar la implementación de los acuerdos y la rendición de cuentas
- Evaluar riesgos y oportunidades en proyectos REDD+ y de carbono, y negociar acuerdos de carbono justos



Estructura del curso

El curso está organizado en ocho módulos:

- **Pueblos Indígenas y comunidades locales, negociaciones y acuerdos de reparto de beneficios**
- **La decisión de negociar: comprensión de los derechos y los marcos jurídicos**
- **Preparación para la negociación**
- **Evaluaciones de Impacto Ambiental y Social**
- **Tácticas de negociación**
- **Principios de un buen acuerdo**
- **Cumplimiento de acuerdos y mantenimiento de relaciones**
- **Negociación de acuerdos de carbono REDD+**

Cada módulo incluye lecciones, ejemplos prácticos y evaluaciones de conocimiento.

Formato del curso

- Curso en línea, a ritmo propio
- Combinación de materiales escritos y ejercicios prácticos
- Cuestionarios por módulo para evaluar la comprensión
- Encuesta final de evaluación del curso

Evaluación y certificación

- Las y los participantes deberán completar todos los módulos y cuestionarios asociados
- Se requiere una calificación mínima del 60% para aprobar cada cuestionario
- La encuesta final del curso es obligatoria
- Se otorgará un certificado de finalización al cumplir con todos los requisitos

---

Público objetivo

Este curso está dirigido a:

- Representantes de Pueblos Indígenas y comunidades locales
- Líderes y lideresas comunitarias
- Organizaciones de la sociedad civil
- Actores involucrados en la gobernanza de los recursos naturales, la conservación y el desarrollo

Duración estimada

El curso requiere aproximadamente entre 16 y 24 horas para completarse, dependiendo del ritmo de cada participante.

Enfoque

El curso adopta un enfoque basado en derechos y centrado en las comunidades, fundamentado en los conocimientos indígenas y la experiencia práctica. Promueve la toma de decisiones informadas, la participación equitativa y el fortalecimiento del liderazgo comunitario en procesos de negociación.